

Porvoolaisyritys erikoistunut suur tapahtumien turvallisuusjärjestelyihin

► Referenssilistalla muun muassa yleisurheilun MM-kisat

► Turvattomuuden lisääntyä on erilaisten turva-alan palvelujen kysyntä kasvanut niin yksityisten ihmisten kuin yritystenkin keskuudessa. Henkilöturvallisuutta ja omaisuuden suojaamista halutaan lisätä.

Porvoolaisen Arto Mannisen luotsaama AKM Security Oy tarjoaa turva-alan palveluita, koulutusta ja varusteita.

Yritys toimii alalla kolmatta vuotta ja työllistää kaksi päätoimista sekä yhden osa-aikaisen henkilön. Keikkoja varten listoilla on noin nelisensataa henkilöä.

Yrityselämästä Mannisella on kokemusta ennestään, perustettuaan vuonna 1992 liikkeenjohdon konsultointia suorittavan AKM Consulting Oy:n.

AKM Security on viimeisen kolmen vuoden aikana ollut monessa mukana. Yritys on hoitanut muun muassa yhden Metallican stadionkonsertin, kahdet Kotkan Meripäivät ja hoiti

yhdenä valituista alan yrityksistä yleisurheilun MM-kisojen turvallisuutta.

- Turvapuoli on aina ollut sivutyö mutta tullut nyt merkittäväksi. MM-kisoista johtuen liikevaihto tulee tänä vuonna olemaan aika samaa luokkaa kuin konsultointi.

- Olemme päässeet markkinoille hyvin, sillä osaamme toimia yritysten kanssa, Manninen punnitsee.

Turva-alan kenttäkokemusta Mannisella on ravintolan ovimiehenä jo 15 vuoden ajalta. Laatuasioita tunteva Manninen peräänkuuluttaa laadun merkitystä myös turva-alan palveluissa.

- MM-kisoissa olimme vakiintuneesti arvostetussa seurassa töissä. Muut valitut yritykset olivat tunnettuja alalla toimijoita. Meillä oli laatu- ja ympäristösertifiikaatti, jotka varmasti auttoivat valintaa.

- Semmoinen periaate on ollut alun perin, että kaik-



Arto Manninen painottaa laadun merkitystä niin turva-alan tuotteissa kuin palveluissakin.

ki olemassa olevat viralliset pätevydet hankitaan, tunnustaa Manninen.

Yrityksen vahvuutena ovat suur tapahtumat.

- Meiltä löytyy kokemusta niiden suunnittelusta ja liikekannalle saadaan tarvittaessa mittava määrä väkeä. MM-kisoissa töissä oli yhteensä 198 henkilöä.

- Lisäksi meillä on omat

opasteet ja radiojärjestelmät. Puhelimia on parikymmentä ja tieto siirtyy parissa sekunnissa kaikille.

- Tarjoamme järjestäjän niin halutessa kokonaisuuksia. Tapahtuman luonne otetaan huomioon ettei yllätyksiä paikan päällä tulisi.

- Jokaiseen tapahtumaan jaetaan kirjallinen työohje ja asiat käydään paikan

päällä läpi suullisesti.

- Ooppera eroaa futis- matsista sillä esimerkiksi oopperassa ihmiset istuvat rauhallisina, futismatsissa huudetaan ja paikalla on eri joukkueiden kannattajia, hän vertailee.

Kotkan Meripäivät ovat Mannisen kokemuksen mukaan Suomen vaikeimmin hallittavia tapahtumia, sillä alueellisesti ne rajoittuvat mereen ja kaupunkiin.

- Tapahtuma pitää sisällään kymmeniä erilaisia näytöksiä, juna ajaa alueen sisään kuusi kertaa päivässä. Kotkassa on noin yksi kilometri rantaviivaa, jota ei voi joka sentiltä valvoa ilman että hyödyntäisi olemassa olevia rakenteita, Manninen purkaa.

Paitsi tapahtumaturvallisuuspalveluita, AKM Securityltä löytyy eväitä myös yritysten henkilöstön ja yksityisten henkilöiden turva- ja itsepuolustus koulutukseen.

Vartijoille löytyy voimankäyttökoulutusta patukan ja kaasusumuttimen osalta.

Lisäksi yritys tuo maahan erilaisia turva-alan välineitä muun muassa poliisille, vartijoille ja järjestyksen-

valvojille. Jälleenmyyjä on Helsingissä, Mikkeliissä, Kaajanissa ja Kouvolassa.

Tuotevalikoima sisältää kaikenlaista kaasusumuttimista ja patukoista luotiliiveihin. Uutuustuote on erilaiset tehokkaat palo- ja poistumisopasteet.

Mannisen resurssit kahden yrityksen pyörittämiseen ja kautuvat varsin kätevästi.

- Työt tasapainottavat toisiaan. Kesällä kun konsultointipuoella on hiljaisempaa, on tapahtumapuoella piikki ja päinvastoin, hän toteaa.

Motiivi laajentaa yritystoimintaa turvapalveluiden puolelle oli tuoda lisää asiakaslähtöisyyttä alalle.

- Perinteisesti turva-alan yrittäjät ovat olleet jollain tavalla asenteeltaan "erikoisihmisiä". Asiakas kuitenkin maksaa palkat ja liikkeellä pitäisi olla heidän ehdoillaan.

- Me koetamme erottua asiakkaiden liiketoiminnan huomioimisella ja olemalla hyväntuulisia ongelmanratkaisijoita, hän kiteyttää.

Kimmo Kittelä